

## Содержание:

image not found or type unknown



## ВВЕДЕНИЕ

Актуальность данной работы состоит в том, что теорема Коуза считается самой популярной в экономической науке. Отношение к данной теореме довольно спорное, среди ученых не имеется единого мнения ни касательно ее формулировки, ни касательно ее обоснованности.

В раннем периоде экономическая мысль не была так эффективна из-за того, что не характеризовала истинные предпосылки. При развитии мысли, экономисты, зачастую, отстранялись от имеющихся итогов исследований, благодаря которым развивалась главная экономическая теория.

Тем, кто нарушил указанное «спокойствие» считается Рональд Коуз. Идея его мысли заключалась в том, что права собственности имеющих сторон установлены, при этом трансакционные издержки равны нулю, итогом будет то, что основная ценность производства не остается в зависимости от корректировок при распределении прав собственности

В итоге данных нововведений, мир экономистов начал говорить об абсолютно иной парадигме в науке, способной установить не только будущее всей экономики, но и ее использование во всех областях хозяйства.

Цель данной работы состоит в том, чтобы проанализировать внешние эффекты и теорему Коуза-Стиглера.

Для того, чтобы реализовать поставленную цель, необходимо решить следующие задачи:

- проанализировать такое понятие, как «внешние эффекты»;
- рассмотреть теорему Коуза - Стиглера.

Методологическая основа работы представлена системой различных общих научных и конкретных научных методов познания изучаемого вопроса.

**Структура работы включает:** титульный лист, оглавление, введение, основная часть, заключение, библиографический список. Работа выполнена на 11 страницах компьютерного текста.

## **ГЛАВА 1. Внешние эффекты - общая характеристика**

Для того, чтобы более подробно проанализировать тему, которая была поставлена, необходимо четко понимать, что из себя представляет данный механизм. В научном словаре есть определение, исходя из которого, можно утверждать, что внешние эффекты – определенная величина полезности или издержек, которая не указана в условиях контрактов[\[1\]](#).

Из-за того, что анализируемое понятие используется очень часто, а в законодательстве нашей страны сформулировано понятие анализируемого термина, однако оно сформировалось в ходе жизнедеятельности, на практике. Зачастую, это связывают с тем, что характеризуемый механизм оказывал существенное воздействие на всевозможные области жизнедеятельности людей.

В наши дни, такое понятие, как «внешние эффекты» в различных научных статьях, да и в обычной жизни используют довольно часто. Исходя из этого, следует рассмотреть указанное понятие подробнее.

Внешние эффекты — некоторые издержки или выгоды от рыночных сделок, которые не получили отражения в ценах. Внешними они именуется из-за того, что связаны не только с лицами, которые участвуют в определенной операции, но и с другими лицами[\[2\]](#).

Внешние эффекты являются исключительно экономическим понятием, в юриспруденции данного понятия не имеется. Закон всегда при любой социальной организации общества должен делать точную грань между видами деятельности, причиняющими ущерб и являющимися незаконными, а также деятельностью, которая наносит ущерб, однако реализуется в пределах закона. Последняя не попадает по различные юридические санкции.

Таким образом, ученые всегда могут сделать точную грань между видами деятельности, которые являются незаконными, и теми, которые реализуются в пределах закона.

Понятие внешних эффектов включается в себя как законную, так и незаконную деятельность, причем игнорируется проблема их «разделительной линии»[\[3\]](#).

Отметим, что внешние эффекты принято делить на отрицательные и положительные. Отрицательные эффекты связываются с издержками, положительные эффекты — с выгодами для третьих лиц.

Таким образом, внешние эффекты – определенная разность между общественными и частными издержками (выгодами)

## **ГЛАВА 2. Теорема Коуза - Стиглера**

Проблеме спецификации прав собственности отводится значительная роль в трудах различных ученых. По мнению известных экономистов С. Пейовича и Э. Фьюрботна, следует, что она считается некоторым ядром современной теории фирмы, так как именно через нее раскрываются сложные обратные связи между собственностью и экономической организацией производства.

Как говорится в теории прав собственности, содержание и распределение данных прав оказывает влияние и на аллокацию ресурсов, и на объем и условия обмена, и на распределение и уровень дохода, и на процессы ценообразования[\[4\]](#)

Формальному доказательству данному положения отводится целая теорема Коуза.

Теорема Коуза (теорема Коуза — Стиглера) — положение новой институциональной экономики, согласно которому при нулевых трансакционных издержках рынок справляется с любыми внешними эффектами.

Итак, как уже говорилось ранее, внешние эффекты (экстерналии) – это определенные дополнительные издержки или выгоды, которые не получили отражения в ценах[\[5\]](#).

Положительные внешние эффекты появляются тогда, когда деятельность некоторых экономических субъектов становится причиной появления дополнительных выгод для иных субъектов, причем это не находит отражения в

ценах на производимое благо.

Отрицательные внешние эффекты появляются тогда, когда деятельность некоторых экономических субъектов становится причиной дополнительные издержки для иных.

Традиционно в неоклассической теории проблема внешних эффектов связывалась с «провалами рынка», что характеризовало государственное вмешательство, и решалась благодаря «налогу Пигу».

Коуз предложил оригинальную гипотезу, следуя которой, отрицательные внешние эффекты могут быть интернализированы с помощью обмена правами собственности на объекты, которые порождали экстерналии при условии, что данные права четким образом установлены и издержки обмена являются незначительными. И в итоге данного обмена рыночный механизм приведет стороны к эффективному соглашению, характеризующему равенством частных и социальных издержек.[\[6\]](#)

Трудности при осуществлении положений указанной теоремы состоят в следующих моментах, которые приведены ниже:

- 1) в четком определении прав собственности;
- 2) в высоких транзакционных издержках.

Самым распространенным считается формулировка теоремы Коуза, которая была дана Джорджем Стиглером: «в условиях совершенной конкуренции (при нулевых транзакционных издержках, потому что в данной ситуации монополии будут вынуждены действовать как конкурентные фирмы) частные и социальные издержки будут равны».

Формулировка Коуза немного иная: разграничение прав (считается важной предпосылкой рыночных транзакций ... итоговый результат (который максимизирует ценность производства) не зависит от правового решения при предположении нулевых транзакционных издержек[\[7\]](#).

Коуз отмечал, что Стиглер не принял во внимание при формулировке теоремы то, что при равенстве частных и социальных издержек ценность производства будет максимизироваться. Это является очевидным, если принять следующую трактовку социальных издержек, которую дает Коуз.

«Социальные издержки представляют собой наивысшую ценность, которую могут принести факторы производства при их альтернативном использовании». Но любой предприниматель приступит к производству в случае, когда его частные издержки будут меньше, чем ценность продукта произведенного с помощью привлеченных факторов. Следовательно, равенство социальных и частных издержек подразумевает максимизацию ценности производства.

Иногда ошибочно на основании этой теоремы делается вывод о том, что «Коузианский мир» - это мир с нулевыми транзакционными издержками. В действительности это не так.

Коуз наоборот, своей теоремой показывает значимость транзакционных издержек для экономического анализа «реально происходящих событий».

## **ЗАКЛЮЧЕНИЕ**

Таким образом, подводя итог всему вышесказанному, можно сделать определенные выводы.

Во-первых, для того, чтобы более подробно проанализировать тему, которая была поставлена, необходимо четко понимать, что из себя представляет данный механизм. В научном словаре есть определение, исходя из которого, можно утверждать, что внешние эффекты – определенная величина полезности или издержек, которая не указана в условиях контрактов.

Из-за того, что анализируемое понятие используется очень часто, а в законодательстве нашей страны сформулировано понятие анализируемого термина, однако оно сформировалось в ходе жизнедеятельности, на практике. Зачастую, это связывают с тем, что характеризуемый механизм оказывал существенное воздействие на всевозможные области жизнедеятельности людей.

В наши дни, такое понятие, как «внешние эффекты» в различных научных статьях, да и в обычной жизни используют довольно часто. Исходя из этого, следует рассмотреть указанное понятие подробнее.

Во-вторых, теорема Коуза имела важное значение не только для экономики, но и для всего рынка в целом. Через его специализированные подходы к ситуациям и характеристике их детально, была достигнута возможность установить права

собственности. Влияние теории предоставило собственные плоды, экономическая мысль Коуза была глубокой и разнообразной. Его статья считается самой цитируемой в западной литературе. На основе его работы, формировались новые разделы экономики. Данная идея стала основой развития неоклассического направления.

## **СПИСОК ИСПОЛЬЗУЕМЫХ ИСТОЧНИКОВ И ЛИТЕРАТУРЫ**

1. Баканов М.И., Шеремет А.Д. Экономический анализ: теория и практика № 1, 2015;
  2. Борисов А.Б. Большой экономический словарь. - М.: Книжный мир, 2016. - 895 с.;
  3. Волков С.В. Экономическая теория: актуальные вопросы // Российская юстиция. - 2017. - №8. - С. 11-12.
  4. Кабушкин Н. И. Экономическая теория. — М.: Новое знание, 2016. — 336 с.
  5. Резуненко А.Н. Экономическая теория // Право и жизнь. - 2015. - №13. - С.12-14;
  6. Словари и энциклопедии онлайн. - Режим доступа: <http://dic.academic.ru/>
  7. Черненко А.К. Формирование эффективной экономической системы// Современные проблемы. - 2018. - №4. - С.39-42
- 
1. Словари и энциклопедии онлайн. - Режим доступа: <http://dic.academic.ru/> ↑
  2. Борисов А.Б. Большой экономический словарь. - М.: Книжный мир, 2016. - 895 с.; ↑
  3. Кабушкин Н. И. Экономическая теория. — М.: Новое знание, 2016. — 336 с. ↑
  4. Баканов М.И., Шеремет А.Д. Экономический анализ: теория и практика № 1, 2015; ↑
  5. Черненко А.К. Формирование эффективной экономической системы// Современные проблемы. - 2018. - №4. - С.39-42 ↑

6. Волков С.В. Экономическая теория: актуальные вопросы // Российская юстиция. - 2017. - №8. - С. 11-12. [↑](#)
  
7. Резуненко А.Н. Экономическая теория // Право и жизнь. - 2015. - №13. - С.12-14; [↑](#)